



## Intitulé de l'offre : TECHNICO-COMMERCIAL

### Présentation de l'entreprise

La société PARFLAM commercialise et fabrique tous types de matériels de protection incendie et en assure ensuite la maintenance : extincteurs, blocs de secours, détecteurs incendie, systèmes de désenfumage, alarme incendie... Les clients sont des entreprises et des administrations de toute taille réparties sur l'ensemble du territoire métropolitain.

### Mission

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un technico-commercial pour assurer les missions suivantes :

#### PARTIE COMMERCIALE :

Réaliser la prospection de nouveaux clients, diversification du chiffre d'affaire parmi les clients existants et conseiller les clients sur les matériels et prestations répondant à leurs besoins.

#### PARTIE TECHNIQUE :

Réaliser l'installation et la maintenance des matériels de sécurité incendie (Extincteurs, RIA -Robinets d'Incendie Armé-, Blocs de secours, Désenfumage et Alarme Incendie).

### Profil recherché

Permis B de plus de 2 ans.

Expérience commerciale de minimum de 2 ans, une connaissance du secteur serait un plus.

Vous bénéficierez d'une formation d'intégration avec le responsable technique durant 2 jours, ainsi que d'une formation interne d'1 mois sur le terrain.

### Compétences requises

- Sens du relationnel et écoute de la clientèle
- Habileté manuelle
- Autonomie dans son organisation
- Persévérance
- Esprit d'équipe

### Informations pratiques

Prise de poste : Dès que possible

Lieu du siège: ZAC de l'Horloge - 1, bd du Moulin à Vent à Cergy-Pontoise

## Contrat

CDI

Rémunération : fixe + commissions

## Contact

Veillez envoyer votre CV et LM à l'adresse suivante : [info@parflam.fr](mailto:info@parflam.fr).

Pour toutes questions, vous pouvez également nous contacter au 01 75 72 05 00.